



Middleware e hardware para sensoriamento de resíduos industriais

Edital SETEC/MEC N° 109/2022

Tudo se transforma com nossa solução de sensoriamento de resíduos industriais

Com ela é possível conectar os sistemas das empresas a dispositivos de sensoriamento que permitem saber quantidade, tipo e movimentação desses recursos em tempo real.

É possível agora estabelecer parcerias colaborativas entre empresas, consumidores e comunidades locais para criar redes de economia circular que gerem benefícios econômicos, sociais e ambientais de forma integrada e sustentável.

resource

Tudo se transforma



Esta é a Associação das Empresas do Complexo Industrial e Portuário do Pecém.

Ela quer conectar seus associados para fazerem negócios, mas trava uma batalha difícil devido os vários sistemas de gerenciamento e o processamento manual.



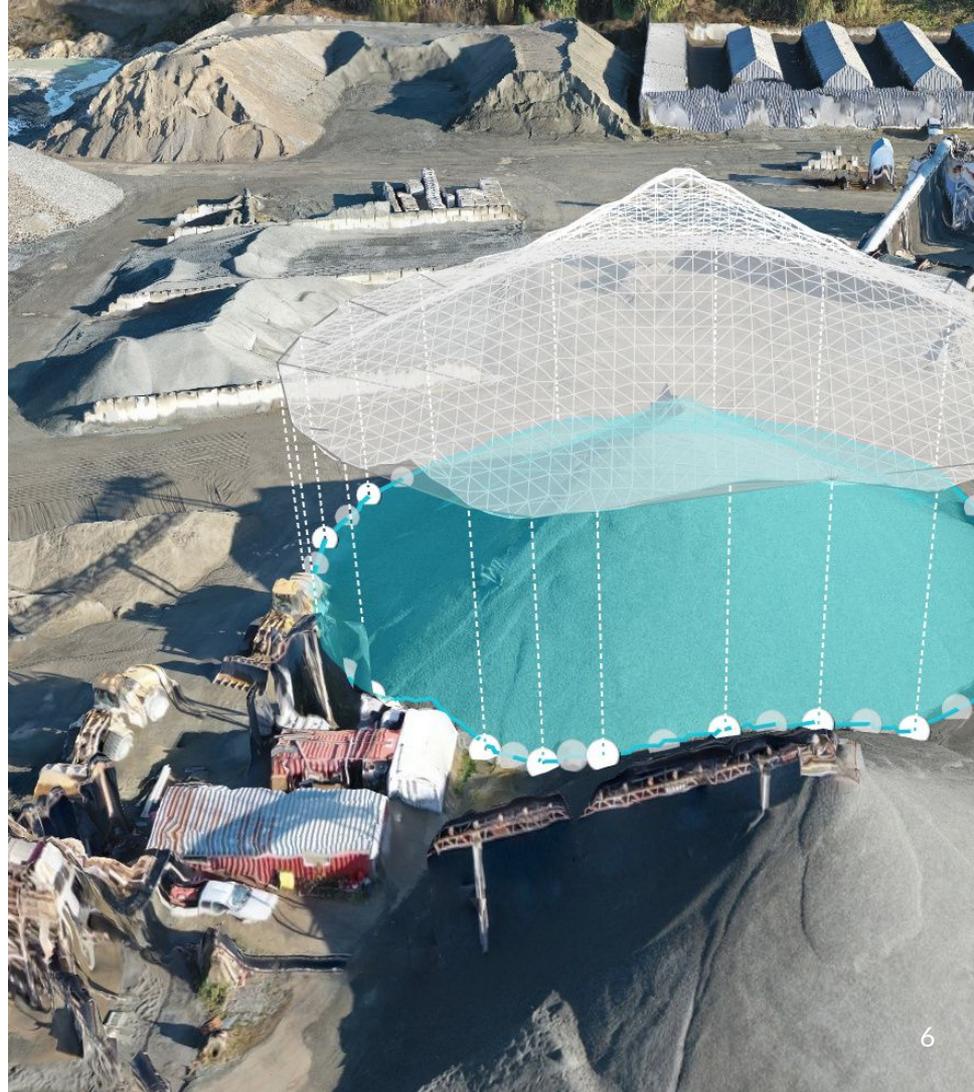
Esta é a Usina Termelétrica do Pecém.

Ela vende seus resíduos, mas tem dificuldades de comunicação e de logística com seus compradores.

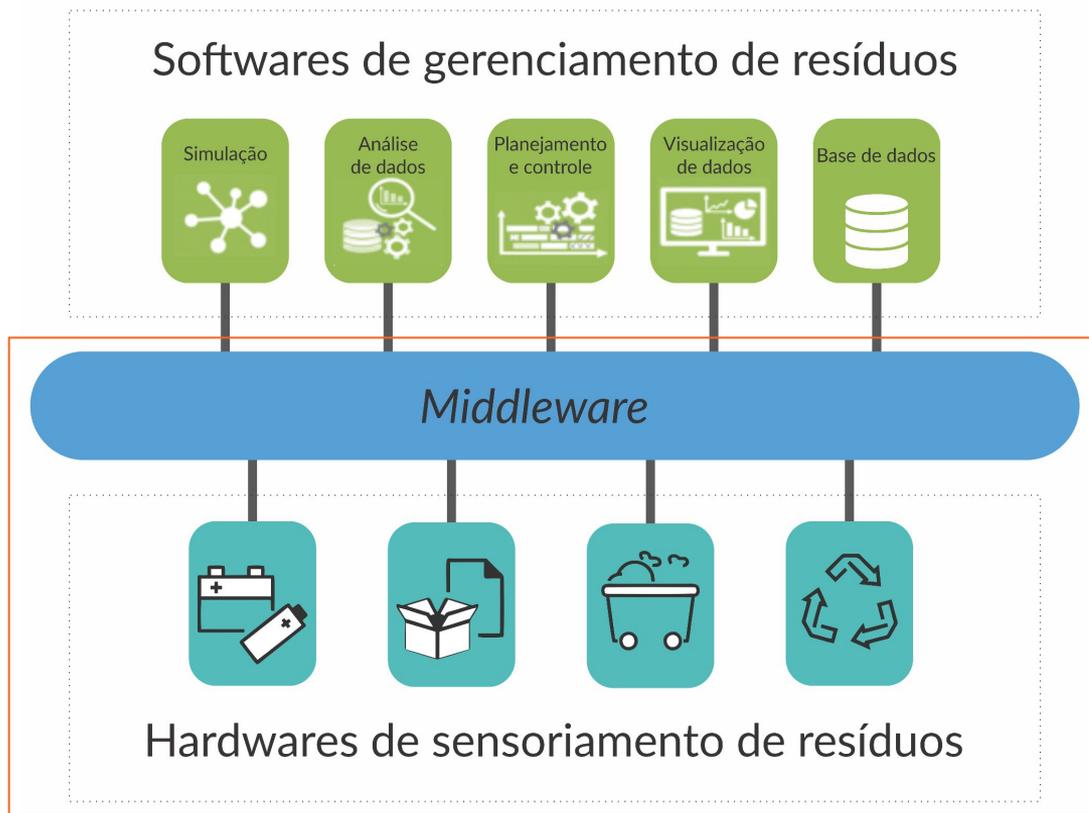
—
A indústria brasileira gerou **1,9 bi Kg**
de **resíduos industriais** não
perigosos e **reciclou 59%** em 2020 .

Imagine fazer a gestão dessa quantidade de forma manual!

Nossa solução pode provê a **coleta de dados** dos **resíduos recursos** em tempo real permitindo a **integração** com os sistemas existentes do cliente de forma a reunir todos os dados em uma única plataforma e podendo ser **compartilhados**.



Nossa solução



Provê o serviço de monitoramento de resíduos industriais através do sensoriamento destes recursos.

Nossos produtos e serviços

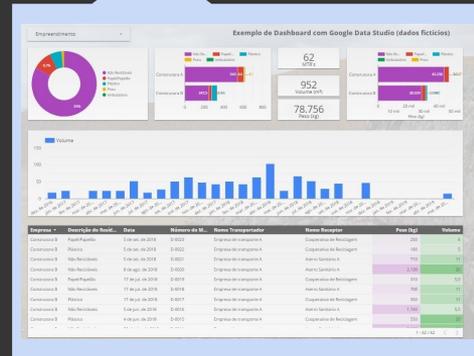
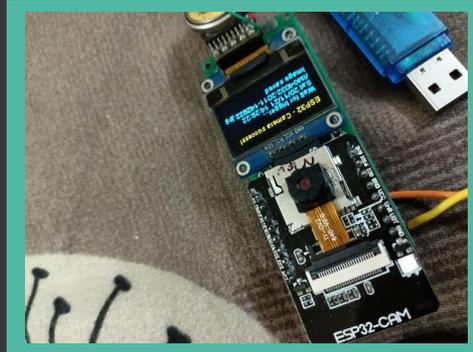
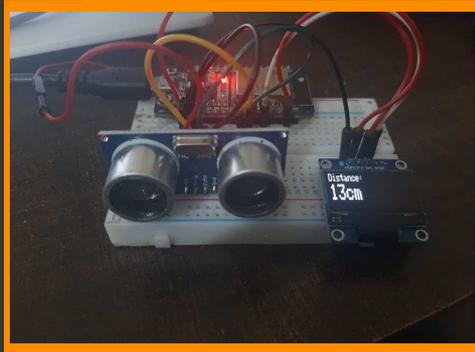
- Hardware IoT plug-in-play para sensoriamento indoor;
- Hardware IoT plug-in-play para sensoriamento outdoor;
- Tags de acesso local;
- Assinatura da rede (Conecte-se aos geradores e aos compradores de resíduos);
- Assinatura do serviço (Acesse e compartilhe em tempo real as informações dos resíduos);
- Serviço de integração (Integre os sensores ao seu sistema de gerenciamento de resíduos e automatize a coleta de dados);



Maturidade tecnológica

TRL 5 - Validação das funções críticas dos componentes em ambiente relevante

- Já existe uma definição preliminar dos requisitos de desempenho da solução e do projeto preliminar.
- Existe incerteza sobre a funcionalidade da solução após o aumento da escala.
- Necessidade de validar as funções dos componentes em ambiente relevante.



O MERCADO
NACIONAL É
AVALIADO EM MAIS
DE **R\$ 13 BILHÕES** E O
GLOBAL EM MAIS DE
US \$ 383 BILHÕES.

Fonte: abetre.org.br, 2016; mordorintelligence.com, 2020



Nosso modelo de negócios



Olhando para o futuro

Reconhecimento de resíduos com IA

Predição de indicadores com IA

Recomendação de aquisição com IA

Monitoramento autônomo com drones

Moeda digital

Full service e-commerce

Nosso fluxo de receitas

Marketplace

Fundamentado na venda realizada de pessoa para pessoa, sem a necessidade de intermediários.

Software as service

O cliente remunera com uma mensalidade ou anuidade para ter acesso a um software on-line, sendo que a hospedagem, a manutenção e a atualização dele tornam-se responsabilidade da empresa fornecedora do software.

VENDA DIRETA

GERAÇÃO DE LEADS

SAAS

Inbound marketing

Centrado na geração de leads, ou seja, a partir do cadastro de empresas ou dos clientes que são potenciais interessados de seus produtos ou serviços.

Nosso segmento de clientes

B2B2C

(Business-to-Business-to-Customer)

Mercado misto e relativamente novo, no qual a operação de venda é realizada primeiramente para uma empresa e posteriormente para um cliente final.

P2P

(Peer-to-Peer)

Segmento em que as transações são realizadas entre duas pessoas ou entre dois dispositivos sem intermédio de um terceiro elemento.

Nosso público-alvo

Embora o maior volume de resíduos negociados seja oriundo de grandes empresas, o maior número de usuários é formado pelas micro e pequenas empresas.

Assim, nossos segmentos alvos são siderúrgicas, cimenteiras, metalúrgicas, mineradoras, transportadoras, exportadoras, associações e fornecedores de matéria prima.

Empresas que tenham resíduos sólidos e que façam a gestão para outra empresa realizar o recolhimento;

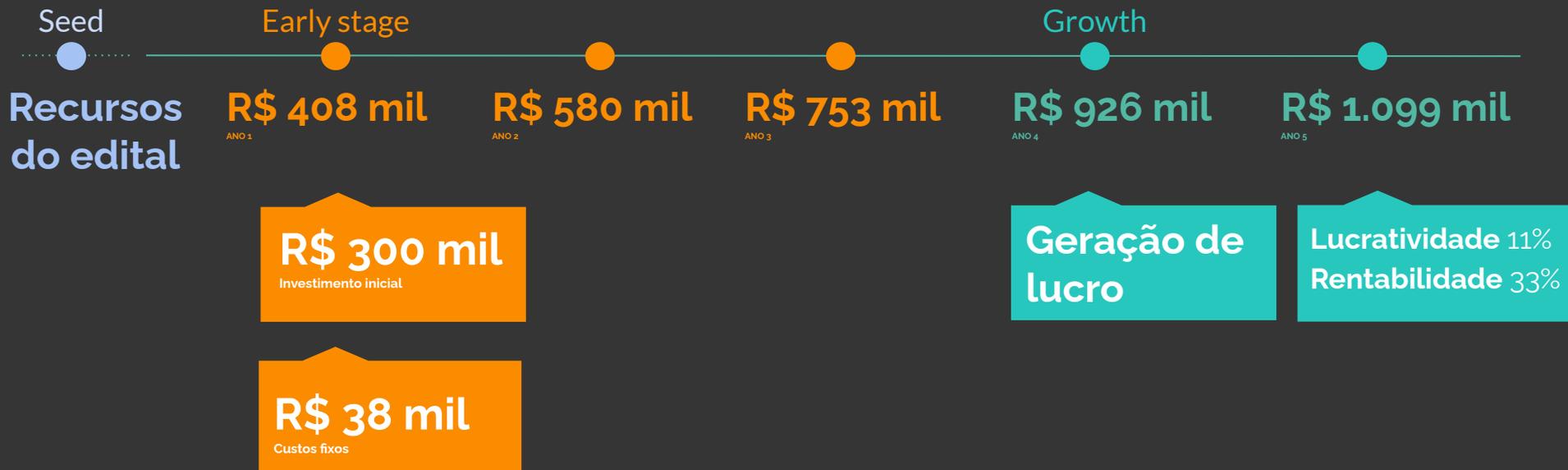
Empresas que recolhem os resíduos sólidos;

Empresas que realizam a reciclagem de resíduos sólidos.

Associações de empresas que gerem, gerenciem ou transportem resíduos sólidos.

Empresas que vendem sistemas de gerenciamento e ERP.

Projeção de receitas em 5 anos



Escalabilidade da solução

Elevado grau de escalabilidade da solução proposta.

Custos associados ao processo de escalonamento são baixos.

Baixa dependência de recursos humanos.

Baixa dependência de recursos físicos.

Atratividade do projeto para investidores

Elevado grau de patenteabilidade da solução proposta.

Processo de produção e de execução de baixa complexidade.

Os mercados alternativos para a solução são atrativos.

— Obrigado!

resource

Tudo se transforma
